

>> AFRICAN LEGAL FACTORY >>

par Mavouna Avocats

FORMEZ JURIDIQUEMENT LES STARTUPS DE VOS COHORTS

• PROGRAMME STARTUPS •



LES DIFFÉRENTES FORMATIONS

- RÉUSSIR SA LEVÉE DE FONDS **P.2**
- PROTÉGER SA PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE **P.3**
- RGPD – MISE EN CONFORMITÉ **P.4**
- RÉDIGER SES CONTRATS COMMERCIAUX **P.5**

SONIA MAVOUNA

AVOCATE AU BARREAU DE PARIS
Spécialisée dans l'accompagnement
des startups africaines

LES + POUR RÉUSSIR LE DÉVELOPPEMENT DE SON ENTREPRISE ET EN SÉCURISER TOUS LES ASPECTS :

- Des formateurs avocats et entrepreneurs, avec une pratique en droit des affaires de très haut niveau.
- L'apport d'un dossier pédagogique, exclusif et utilisable librement, qui contient des modèles de contrats ainsi que des conseils pratiques.
- Une attestation de participation remise à la fin de la formation.
- L'intégration à une communauté de juristes et d'entrepreneurs africains qui ont tous la même ambition de réussite.

AFRICAN LEGAL FACTORY – FOURNISSEUR DE SERVICES JURIDIQUES POUR ENTREPRENEURS AFRICAINS AMBITIEUX.

African Legal Factory est la première plateforme de formations et de services juridiques exclusivement dédiée aux entrepreneurs africains. Elle a pour vocation de rendre le droit accessible et de libérer des craintes liées au développement d'une entreprise à travers des valeurs fondamentales que sont **le courage** et **le don**.

Son équipe d'avocats apporte aux entrepreneurs africains toutes les informations dont ils ont besoin pour déployer et sécuriser leurs idées. Cette plateforme a été créée **par Mavouna Avocats**, un cabinet dédié exclusivement à l'accompagnement juridique des entrepreneurs en Afrique.



RÉUSSIR SA LEVÉE DE FONDS

PRÉSENTATION DE LA FORMATION

FAITES UNE LEVÉE DE FONDS QUI CARTONNE !

Votre start-up est en forte croissance et vous cherchez à accélérer son développement ? En premier lieu, bravo pour cette première phase de réussite ! Comme la plupart des entrepreneurs, vous allez donc partir à la recherche de fonds auprès de business angels ou encore de fonds d'investissement.

Pourquoi et quand faut-il lever des fonds ? À qui faut-il s'adresser ? Comment ne pas se tromper ? Comment négocier la documentation d'investissement (composée du protocole d'investissement et du pacte d'actionnaires) ? Si vous ne savez pas encore répondre à ces questions, cette formation élargira considérablement vos connaissances et sécurisera vos opérations.



Objectifs de la formation : préparer sa start-up aux opérations de levée de fonds

- Élaborer un audit juridique interne pour préparer sa levée de fonds en Afrique francophone.
- Organiser sa stratégie technique de levée de fonds (repérer les acteurs pertinents, préparer la documentation financière et marketing).
- Maîtriser les principales clauses du pacte d'actionnaires, de la term sheet et de la convention d'investissement.



Support de la formation :

- Les slides de formation complets.
- Des modèles de pactes d'actionnaires et de term sheet.



Les + :

- Une formation pertinente menée par des avocats qui travaillent à la fois pour des start-ups et des fonds d'investissement. Ils sont ainsi en mesure de vous fournir des conseils techniques et pratiques basés sur des exemples concrets.
- La présence d'un entrepreneur à chaque formation. Il témoignera de son expérience de levée de fonds.
- Une attestation de participation à la formation.



Informations pratiques :

- **Durée de la formation :** 2h30
- **Coût :** 100 euros par participant (tarif entrepreneur individuel – prix incubateur à demander).
- **Date de la prochaine formation :** formation@africanlegalfactory.com

PROTÉGER SA PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE

PRÉSENTATION DE LA FORMATION

PROTÉGEZ VOTRE MARQUE AVEC LES MEILLEURS BOUCLIERS !

Vous avez travaillé des mois, voire des années sur une idée pour votre entreprise ? Votre marque et tout ce qui l'entoure doivent vous appartenir. Et cela d'autant plus que la propriété intellectuelle d'une start-up est l'un des éléments qui la valorisent le plus. Il est donc indispensable de parfaitement la protéger.

Cette formation intensive apprend aux entrepreneurs africains à sécuriser durablement la propriété intellectuelle de leur start-up.



Objectifs de la formation : protéger la propriété intellectuelle de sa start-up

- Déposer sa marque et son brevet à échelle nationale ou internationale.
- Protéger contractuellement sa propriété intellectuelle vis-à-vis des prestataires tiers.
- Mettre en place un plan d'actions durable de protection de sa propriété intellectuelle.



Support de la formation :

- Les slides de formation complets.
- Les modèles de formulaires à compléter pour déposer sa marque ou son brevet.
- Des exemples de clauses de protection de la propriété intellectuelle à intégrer dans les contrats.



Les + :

- Une formation menée par des avocats experts de la propriété intellectuelle.
- Une attestation de participation à la formation.



Informations pratiques :

- **Durée de la formation** : 1h30
- **Coût** : 60 euros par participant (tarif entrepreneur individuel – prix incubateur à demander).

RGPD – MISE EN CONFORMITÉ

PRÉSENTATION DE LA FORMATION

SUIVEZ LES RÈGLES DU JEU SUR LES DONNÉES !

Les sous-traitants africains qui travaillent pour un client situé dans l'Union Européenne sont à présent soumis aux mêmes obligations que les responsables de traitement. Ils se doivent plus que jamais de respecter la réglementation RGPD.

Par la mise en conformité des données que vous récoltez, vous évitez de lourdes sanctions, mais ce n'est pas tout. Être en règle quant au RGPD vous permet de vous démarquer de vos concurrents et d'augmenter votre réputation. Vous montrez alors une gestion exemplaire des données traitées pour le compte du client.



Objectifs de la formation : se mettre en conformité avec la réglementation RGPD européenne

- Connaître les nouvelles obligations, le régime de responsabilité et les sanctions encourues par la start-up en matière de protection des données personnelles.
- Identifier et cartographier les traitements des données à caractère personnel effectués au sein de la start-up.
- Apprendre à négocier le contrat signé entre le responsable de traitement et le sous-traitant.



Support de la formation :

- Les slides de formation complets.
- Les modèles de clauses à intégrer dans un contrat entre un responsable de traitement et un sous-traitant.
- Un modèle d'un registre de traitement de données personnel.



Les + :

- Une attestation de participation à la formation.
- Une formation réalisée par une équipe qui dispose d'une expertise de pointe quant à la réglementation sur les données.



Informations pratiques :

- **Durée de la formation :** 2h30
- **Coût :** 100 euros par participant (tarif entrepreneur individuel – prix incubateur à demander).

RÉDIGER SES CONTRATS COMMERCIAUX

PRÉSENTATION DE LA FORMATION

FICELEZ VOS CONTRATS COMMERCIAUX COMME DES CHEFS !

Tous les jours, une start-up doit négocier et signer des contrats commerciaux (contrats de partenariats, contrats de logiciel SAAS ou encore les contrats de freelance).

Or ceux-ci sont parfois signés pour une longue durée. Il est donc primordial pour un entrepreneur de ne pas se retrouver enfermé dans un contrat aux termes déséquilibrés. En apprenant à rédiger parfaitement vos contrats commerciaux, vous maîtriserez l'ensemble de vos collaborations.



Objectifs de la formation : rédiger ses contrats commerciaux

- Maîtriser les clauses types du contrat commercial (objet, clauses de prix, droit applicable, règlement des litiges).
- Apprendre à rédiger les CGU/CGV de sa plateforme.
- Apprendre à mettre en conformité juridiquement son site e-commerce.
- Négocier et relire un contrat de logiciel SAAS.
- Apprendre à rédiger son contrat de partenariat.



Support de la formation :

- Les supports de formation complets.
- Modèles des clauses contractuelles principales des contrats commerciaux.



Les + :

- Une attestation de participation à la formation.
- Une formation réalisée par des avocats qui travaillent à la fois pour des start-ups et des grands groupes. Ils sont ainsi en mesure de fournir des conseils techniques et pratiques sur des exemples concrets.



Informations pratiques :

- **Durée de la formation** : 1h30
- **Coût** : 60 euros par participant (tarif entrepreneur individuel – prix incubateur à demander).

PROGRAMME STARTUP

AFRICAN LEGAL FACTORY BY MAVOUNA AVOCATS

FORMATIONS POUR STARTUPS ET INCUBATEURS AFRICAINS

« Plus qu'une formation, un coup d'accélérateur dédié aux entrepreneurs africains. »

www.africanlegalfactory.com

Rejoignez le mouvement des entrepreneurs africains qui ont su négocier tous les virages !

+ **2000** entrepreneurs africains ont déjà fait confiance à African Legal Factory et ont ainsi pu développer leur startup sur les meilleures bases.

INFORMATIONS PRATIQUES :

- **Lieu** : bootcamp 100% en ligne
- **Public** : entrepreneurs, start-up, PME, VC, incubateurs
- **Inscription** : sonia@africanlegalfactory.com

AFRICAN LEGAL FACTORY

14 rue le sueur - 75016 PARIS

Email : formation@africanlegalfactory.com

